



Projekt współfinansowany ze środków Unii Europejskiej w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego

.....
Pieczętka Beneficjenta

HARMONOGRAM SZKOLENIA

Numer projektu	POKL.08.01.01-18-410/09
Tytuł projektu	„Czas na zmiany w firmie Księgarnie Nova DUO Sp. z o.o.

Nazwa szkolenia	„Rozwój technik sprzedaży oraz kontakty z klientem”		
Kod szkolenia/nr grupy	DZ/07/POKL		
Powiat/Miejsce organizacji szkolenia (dokładny adres)	35-105 Rzeszów; ul. Boya-Żeleńskiego 16 - siedziba Organizatora		
Termin szkolenia	od	8.10.2010r.	do 15.12.2010

Kolejny dzień kursu	Data realizacji szkolenia	Godziny realizacji szkolenia ¹ (od do)	Numer jednostki modułowej ²	Przedmiot/Temat	Liczba godzin szkolenia	Trener prowadzący szkolenie (imię i nazwisko)
1	8.10.2010	9.00 - 16.00	GR01	Komunikacja z klientem	8h	Arkadiusz Herma
2	13.10.2010	9.00 - 16.00	GR02	Komunikacja z klientem	8h	Arkadiusz Herma
3	15.10.2010	9.00 - 16.00	GR03	Komunikacja z klientem	8h	Arkadiusz Herma
4	22.10.2010	9.00 - 16.00	GR04	Komunikacja z klientem	8h	Arkadiusz Herma
5	25.10.2010	9.00 - 16.00	GR05	Komunikacja z klientem	8h	Arkadiusz Herma
6	26.10.2010	9.00 - 16.00	GR06	Komunikacja z klientem	8h	Arkadiusz Herma
7	29.11.2010	9.00 - 16.00	GR01	Techniki i warsztat sprzedaży	8h	Arkadiusz Herma
8	30.11.2010	9.00 - 16.00	GR02	Techniki i warsztat sprzedaży	8h	Arkadiusz Herma
9	8.12.2010	9.00 - 16.00	GR03	Techniki i warsztat sprzedaży	8h	Arkadiusz Herma
10	10.12.2010	9.00 - 16.00	GR04	Techniki i warsztat sprzedaży	8h	Arkadiusz Herma
11	13.12.2010	9.00 - 16.00	GR05	Techniki i warsztat sprzedaży	8h	Arkadiusz Herma
12	15.12.2010	9.00 - 16.00	GR06	Techniki i warsztat sprzedaży	8h	Arkadiusz Herma

W czas wliczone są: dwie przerwy po 15 min. i jedna obiadowa 30 min.

.....
Data i podpis Beneficjenta

¹ Godziny realizacji sesji szkoleniowych

² Opcjonalnie